



## Area Sales Manager F/H

A pourvoir à Montbonnot-Saint-Martin (38) en CDI

### Description

**BERTIN ALPAO**, filiale du groupe **BERTIN TECHNOLOGIES**, est une entreprise de haute technologie reconnue pour son innovation et son expertise en optique adaptative (OA).

**Leader mondial** dans ce domaine, nous concevons et produisons une large gamme de miroirs déformables (DM), de capteurs de front d'onde (WFS) et de systèmes sur-mesure, spécialement conçus pour des applications exigeantes telles que le **spatial**, **l'astronomie**, les communications optiques et quantiques, l'ophtalmologie, la microscopie, la **microélectronique**, ou encore les applications laser. Grâce à notre technologie unique, nous permettons à nos utilisateurs de corriger les aberrations optiques en temps réel et ainsi d'obtenir des images de très haute résolution.

**Exportatrice à plus de 90%**, Bertin Alpaio relève des challenges technologiques et scientifiques pluridisciplinaires **au service de projets de recherche d'envergure internationale**. Nous avons notamment développé des miroirs déformables pour le **plus grand télescope mondial** et collaboré avec l'équipe du Prix Nobel de Physique, Reinhard GENZEL et Andrea GHEZ, en équipant un instrument clef ayant servi à la recherche sur le trou noir supermassif de **la Voie lactée**.

Nous comptons parmi **nos partenaires** des acteurs prestigieux, tant dans le domaine de la recherche, tel que **l'ESO** (European Space Observatory), **la NASA**, **le CNES**, que de l'industrie comme Airbus, Thales, Safran...

Située au sein d'Inovallée à **Montbonnot Saint-martin (38)**, au cœur de la « Silicon Valley » européenne, nous offrons à nos 50 collaborateurs un cadre de travail unique au pied des massifs alpins.

Visitez notre site [www.alpao.com](http://www.alpao.com) et abonnez-vous à notre page [LinkedIn](#) poursuivre nos actualités !

### Mission

**Vous avez le goût du challenge ?** Vous êtes autonome et passionné(e) par le domaine de l'industrie ? Vous souhaitez rejoindre une entreprise innovante et agile, pour poursuivre votre développement dans un environnement bienveillant et apporter votre pierre à l'édifice d'une croissance soutenue ?

Pour nous aider à atteindre nos objectifs, notre ambition se poursuit et nous renforçons nos équipes. Alors rejoignez-nous et **devenez notre nouvel Area Sales Manager F/H**

Rattaché(e) à notre Directeur Commercial et Marketing et membre d'une équipe de dix personnes, vous aurez la charge du développement du chiffre d'affaires sur la zone Asie et Océanie (gestion de portefeuille de distributeurs et vente directe) et participerez au développement du chiffre d'affaires global de la société.

**Bertin Alpao** industrialise des produits très techniques, à forte valeur ajoutée, avec des clients internationaux à fort niveau d'exigence sur différents marchés.

En nous rejoignant, **vos activités principales seront les suivantes :**

Développement, réalisation et suivi des ventes :

- Atteindre les objectifs commerciaux définis avec la Direction de la filiale et du Groupe ;
- Mettre en œuvre le plan stratégique de prospection commerciale ;
- Détecter et analyser de nouveaux besoins clients. Leur proposer des produits ou des solutions techniques adaptées ;
- Développer et gérer un portefeuille de clients directs et indirects ainsi que prospecter de nouveaux clients ;
- Présenter et démontrer les produits et services aux clients potentiels ;
- Établir et suivre les devis et les contrats de vente ;
- Négocier les conditions de vente avec les clients ;
- Assurer le suivi commercial lors de la phase de développement et conception des produits/projets ;
- Assurer un suivi après-vente auprès des clients et/ou des équipes internes ;
- Participer à des salons professionnels et à des événements de promotion ;
- Collaborer avec les équipes techniques et de production pour répondre aux besoins des clients ;
- Réaliser le reporting commercial.

Participation au développement marketing de l'entreprise :

- Réaliser la veille technologique et concurrentielle dans le domaine des systèmes de correction d'optique ;
- Participer à l'élaboration des différents outils de communication en relation avec le/la chargé communication ;
- Identifier les des salons, évènements et conférences auxquels participer pour développer le portefeuille et constituer un réseau ;
- Suivre et contribuer à la stratégie de marketing digital en collaboration avec le/la chargé de communication.

## Profil

De **formation commerciale ou scientifique**, vous justifiez à minima d'une première expérience réussie sur un poste similaire, de préférence sur la **zone Asie et Océanie** ?

Vous maîtrisez les **techniques de ventes et de négociation** et avez la capacité à **rédiger des propositions commerciales** pour des produits high tech à forte valeur ajoutée ?

Vous aimez travailler en mode **projet** ?

Vous avez idéalement déjà géré des **réseaux de distributeurs** ?

Vous parlez couramment **anglais**, vous êtes de caractère autonome et à l'aise pour voyager à l'étranger ?

Enfin, vous partagez nos valeurs essentielles que sont **le courage, la confiance, le talent et l'esprit d'équipe** ?

**Alors n'hésitez plus et postulez chez nous !**